

競争・市場環境	
販売ターゲット	
セールスポイント・差別化策	
ターゲットへの訴求・アプローチ方法	

4. 従業員・スタッフ

事業開始時	常勤職員	人	計画3年目	常勤職員	人
	パート等	人		パート等	人

5. 創業資金計画 (万円)

必要資金		資金調達	
用途	金額	調達方法	金額
(設備) 固定資産・設備など		(自己資金・親族借入先)	
(運転資金) 仕入・経費		(金入機関借入先)	
合計		合計	

6. 事業計画

■年度別収支計画（事業開始予定： 年 月）(万円)

		1年目（ 年）	2年目（ 年）	3年目（ 年）
売上高 ①				
売上原価 ②				
経費	人件費			
	賃料			
	広告宣伝費			
	その他			
	合計 ③			
利益 ①-②-③				

■上記収支計画の根拠

売上高	
売上原価	
経費	

* 法人の場合は決算期、個人の場合は1-12月を事業年度としてください。

* 個人事業の場合「人件費」に事業主分を含めません。

7. 創業に向けての経営課題（克服したいこと、心配ごとなど）

* 必要に応じて行数を増やしてください。また図表や写真を挿入してください。

* Excelなどで作成した表を貼り付けても構いません。別途資料を添付することもできます。

* 枚数に制限はありません。